

Der Name Barcodat steht seit fast 35 Jahren für einen führenden Anbieter in den Bereichen Kennzeichnen und Erfassen. Vom einzelnen Barcodescanner oder Etikettendrucker bis hin zu einem umfangreichen Projekt mit individuell angepassten Lösungen in den Bereichen Intralogistik, RFID, DPM und OEM ist es stets unser Ziel unsere Kunden zuverlässig und persönlich zu beraten und betreuen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Kompetente und fundierte Telefonberatung unserer technisch anspruchsvollen Auto-ID Lösungen (Hard- und Software)
- Ausarbeitung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst
- Angebotsverfolgung
- Pflege, Vertiefung und Ausbau vorhandener und neuer Kundenbeziehungen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Erfahrung im Vertrieb und technisches Interesse
- Erfahrung im Bereich Kennzeichnungs- und Identifikationssysteme ist von Vorteil
- Kenntnisse in Windows Office Programmen sowie ERP-Systemen (idealerweise abas)
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Spaß am Vertrieb und im Umgang mit Menschen
- Selbständiges Arbeiten, unternehmerisches Denken, Teamfähigkeit sowie Belastbarkeit

Wir bieten Ihnen:

- intensive Einarbeitung und Schulung in die Produkt- und Dienstleistungspalette
- attraktive Bezahlung in einem wachstumsorientierten mittelständischen Unternehmen
- soziale Leistungen (Weihnachts- und Urlaubsgeld, betriebliche Altersvorsorge)
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem sympathischen Team

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Barcodat GmbH
Herr Stefan Nesselhauf
Robert-Bosch-Str. 13
72280 Dornstetten
Tel: 07443 / 9601 – 34
stefan.nesselhauf@barcodat.de